



Willkommen in der aufregenden Welt der Kreativbranche!

Als international renommiertes Unternehmen mit Firmensitz in Deutschland sind wir passioniert, innovative Farbauftragswerkzeuge im Streetart- und Kunstbereich herzustellen und zu vertreiben. Mit Stolz dürfen wir behaupten, dass wir die führende Position in dieser Branche innehaben.

Unsere Eigenmarke MOLOTOW™ steht für Qualität und Nachhaltigkeit. Jedes einzelne unserer Produkte wird mit größter Sorgfalt und Präzision gefertigt, und darauf sind wir als „Made in Germany“-Unternehmen besonders stolz.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen engagierten und motivierten

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)

zur Anstellung in Vollzeit unbefristet am Standort Lahr

DEINE AUFGABEN:

- Intensiver Kontakt zu unseren nationalen und internationalen Kunden
- Beratung unserer Kunden zu Produkten, Bestellungen und Lieferzeiten
- Sicherstellen einer reibungslosen Kundenbetreuung sowie Entwicklung von Kunden
- Akquirieren von Neukunden
- Abwicklung von Kundenaufträgen – von der Auftragserfassung über die Disposition bis hin zu Rechnungsstellung und Lieferung
- Selbständiges Erstellen und Kontrollieren von auftragsbezogenen Dokumenten unter Einhaltung der jeweiligen Konditionen
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung kundenspezifischer Ziele
- Lösungsorientierte Bearbeitung von Reklamationen und Retouren
- Mitarbeit im Bereich Marketing, Kundensupport und der Produktentwicklung
- Unterstützung weiterer Vertriebsmitarbeiter bei der Entwicklung von Kunden
- Teilnahme an Messen

DAS BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie idealerweise erste relevante Berufserfahrung in den oben dargestellten Aufgabenfeldern
- Sicherer Umgang mit MS Office-Produkten und Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen / Warenwirtschaftssystemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse wie beispielsweise Spanisch, Französisch, Russisch wünschenswert
- Organisationsgeschick, Kommunikationsstärke und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität, Spaß an der Arbeit in einem dynamischen Umfeld
- Reisebereitschaft von 10-30 %



DAS BIETEN WIR DIR:

- Spannende Herausforderungen und abwechslungsreiche Aufgaben
- Ein junges, dynamisches und kreatives Arbeitsumfeld
- Eine/n Ansprechpartner/in während Deiner 6-monatige Einarbeitungsphase
- Weiterentwicklung- und Entfaltungsmöglichkeiten in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege, dank Marketing- und Webentwicklung im Haus: zielgerichtete Erarbeitung und Umsetzung von Kampagnen und Projekten im Team
- Förderung für fachrelevante Weiterbildungsmaßnahmen
- Kostenfreie Getränke
- Mitarbeitererevents
- 20 % Molotow™ Einkaufsrabatt
- Großräumige Büro- und Meetingräume
- Sehr gute Verkehrsanbindung, Ladesäulen für E-Fahrzeuge & kostenlose Parkplätze
- 30 Tage Urlaub
- Zukunftsvorsorge mittels betrieblicher Altersvorsorge
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz & eine pünktliche Bezahlung

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann sende Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung mit Lichtbild und Zeugnissen, gerne auf digitalem Weg, an:

Feuerstein GmbH

z.Hd. Nicole Spothelfer · Willy-Brandt-Str. 9/2 · 77933 Lahr

E-Mail an: n.spothelfer@molotow.com