



Lust auf eine Stelle in einem urbanen Umfeld mit internationalen Kunden und Künstlern? In der Schnittstelle zwischen Vertrieb, Warenwirtschaft unterstützt du uns vorrangig im Innendienst bei sämtlichen Vertriebsaktivitäten. Du bist für die serviceorientierte Betreuung der Bestandskunden verantwortlich und stellst sicher, dass Vorgaben und Strukturen eingehalten werden. Termine und Aufgaben werden von Dir überblickt, koordiniert und kommuniziert.

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)

UNSER WUNSCH

- Du arbeitest dich zügig und gründlich in unsere bestehenden Vertriebsprozesse ein
- Als Experte unserer Molotow™ Produkte erstellst du individuelle Angebote mit welchen deinen Kunden die Lösung bekommen, die sie für ihr erfolgreiches Business brauchen
- Du behältst den Überblick & schaffst Verbindlichkeit für deine Aufgaben und die Terminierung
- Du machst die Unternehmensziele zu deinen eigenen
- Du engagierst dich im Team für das optimale Ergebnis für die Firma und bringst deine Kenntnisse aktiv ein
- Du packst an, wo Hilfe benötigt wird und unterstützt deine Kollegen durch eine proaktive Kommunikation
- Du teilst unsere Faszination für die kreative Welt

Mit diesen Skills hast du bei uns tolle Entwicklungschancen. Trau dich!

DEINE AUFGABEN:

- Intensiver Kontakt (per Mail/Telefon) zu unseren nationalen und internationalen Kunden
- Abwicklung von Kundenaufträgen – von der Auftragserfassung über die Disposition bis hin zu Rechnungsstellung und Lieferung
- Selbständiges Erstellen und Kontrollieren von auftragsbezogenen Dokumenten unter Einhaltung der jeweiligen Konditionen
- Sicherstellung eines optimalen Informationsflusses bezüglich logistischer Prozesse intern und extern
- Übernahme verschiedener Aufgaben zur Entlastung der Vertriebsmitarbeiter, auch administrativ und organisatorisch

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie idealerweise erste relevante Berufserfahrung in den oben dargestellten Aufgabenfeldern
- Sicherer Umgang mit MS Office-Produkten / Excel
- Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen / Warenwirtschaftssystemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse wie beispielsweise Spanisch, Französisch, Russisch wünschenswert
- Organisationsgeschick, Kommunikationsstärke und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Hands-on Mentalität, Spaß an der Arbeit in einem dynamischen Umfeld

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann sende Deine vollständige, aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, auf digitalem Weg, an:

Feuerstein GmbH

z.Hd. Nicole Spothelfer · Willy-Brandt-Str. 9/2 · 77933 Lahr

E-Mail: n.spothelfer@molotow.com · Telefon: +49 (0)7821-92 229 42